

ISR Spain: Inside Sales Representative Spain

¿Necesitas un entorno motivador, una carrera en la que evolucionar a toda velocidad y un poco más de sal en tu vida? Te hablo de Welink.

 Si te gustaría...

- Ser el mejor comercial y sumergirte en un entorno internacional con compañeros del mundo entero.
- Formar parte del mejor equipo de ventas y crecer rodeado de los cracks.
- Ser parte del enorme crecimiento de Welink y recibir formación en las mejores herramientas del mercado (Salesforce, Jira, Aircall...).
- Progresar rápidamente y disfrutar de un atractivo salario.

¡Este es tu sitio!

 ¿Que es Welink?

En pocas palabras, ayudamos a las pequeñas empresas a encontrar clientes y gestionar su negocio a través de nuestra herramienta de gestión y marketing digital.

 Nuestra receta secreta

Welink es una startup fundada en 2018. También son 24 plataformas de networking en 4 países europeos: España, Francia, Italia y Portugal. ¡Y son especialmente 80 Welinkers! 80 personas que trabajan juntas para impulsar la actividad de las pequeñas empresas: abogados, contables y profesionales de la construcción.

Compañeros con historias increíbles que contar, un entorno apasionante, unas oficinas en la que se hablan 5 idiomas... Welcome to Welink!

 Tu misión:

Conviértete en ISR Spain: Inside Sales Representative Spain

Las palabras mágicas para ser un buen comercial: don de gentes y soltura al teléfono. Para contribuir al desarrollo y el crecimiento de Welink, tienes como misión contactar a profesionales y convencerles de que se unan a nuestras plataformas.

- Con la ayuda del CRM Salesforce y nuestro equipo de SDR, encárgate de la prospección de nuevos profesionales y de su conversión.
- Gestiona el ciclo de venta de la A a la Z por teléfono, hasta el cierre del acuerdo.
- Y sobre todo... ¡Sobrepasa tus límites, crece y diviértete!

🎓 Podrás superar este reto si:

- El español es tu lengua materna.
- Tienes experiencia comercial en el mercado español. El inglés o cualquier otro idioma son un plus para poder desarrollarte en un entorno tan internacional.
- Buscas un ambiente dinámico y multicultural que ofrezca la posibilidad de progresar rápidamente dentro en un mercado en crecimiento.
- Eres una persona positiva, motivada, ambiciosa y tenaz, con formación comercial y una primera experiencia en venta.
- Cuentas con un as bajo la manga: ya sea tu labia, una motivación nunca vista, una creatividad desbordante... ¡Juega tu mejor carta con nosotros!

Si tienes lo que se necesita, podrás disfrutar de:

- Un trabajo motivador en el que superar nuevos retos cada día y evolucionar rápidamente.
- Un papel principal en el crecimiento de una empresa ambiciosa y audaz.
- Un equipo cosmopolita, siempre de buen humor y listo para dar el salto internacional.

📄 Detalle y beneficios

- Estado: Contrato Indefinido
- Ubicación: Lisboa, Rua Conde Redondo
- Participación en nuestros eventos (fútbol, cursos de idiomas, team building, afterworks, e-sport, etc.)
- Formación y aprendizaje constante
- Un salario atractivo con bono ilimitado (1200€ de salario fijo + Comisiones)

👉 Las etapas de la contratación.

1. Llamada con RRHH para conocerte mejor y explicar el puesto.
2. Entrevista con RRHH para evaluar tu perfil.

3. Una entrevista con su futuro manager para tomar la decisión final.

Y.. Bienvenido a Welink 🍷